

Marco Cirri - Account Manager, Large Customer Sales

Ho completato la laurea in Economia e Scienze Sociali all'Università Bocconi e un Master in Management presso ESCP Business School di Parigi, con uno scambio alla London Business School.

Dopo alcune prime esperienze lavorative in ambito giornalistico e finanziario, ho iniziato la mia esperienza in Google completando un Graduate Program rotazionale, che mi ha permesso di fare esperienze nei team di Analytical Consulting e Brand Marketing.

Attualmente lavoro come Account Manager, con focus sui player Consumer Goods Italiani che vogliono sfruttare le tecnologie, i servizi e l'offerta media di Google per crescere all'estero. Il mio obiettivo principale è assistere i miei clienti nel raggiungimento dei loro obiettivi di marketing e di business, all'interno di partnership multi annuali.